



《将美丽进行到底指定服务机构合作协议书》操作说明

订单目标：协助完成《将美丽进行到底》的市场开发工作

订单执行人员：签证经理（等待成为签证经理）或独立的法人代理运营机构。

一. 操作说明

1. 找到目标美容店的合作机构若干家（目标值为 20），并附上目标美容店的内景，及外部照片。
2. 请提供目标美容店的内景及外部照片、地址。将收集的信息放在您本人的站点中。照片上传到个人站点个人图像库“将美丽进行到底合作机构图片”的文件夹中。(您的培训老师会协助您完成). 有专人汇总， 汇总地址是 <http://lailai.net/workshop/Lists/contacts/A.aspx>。
3. 找到目标美容店后，向汪光明老师领取《将美丽进行到底指定服务机构申请表》，并根据表中的内容填写全部要求的数据和信息。
4. 阅读《将美丽进行到底指定服务机构合作协议书》，并理解全部的条款。合作条款的解释权在玉兰基金会政策研究室。您有合作条款的解说权。如果不清楚，请向您的培训老师问讯细节。
5. 准备好《将美丽进行到底指定服务机构合作协议书》打印稿 200 份。通过订单经理询问文件领取人。
6. 领取《将美丽进行到底》宣传手册-彩色印刷/每家赠送 2 份，和《芝加哥欢迎您》电视片 CD100 光碟/每家赠送 2 张光碟
7. 与玉兰项目市场总监一起，访问您事先已经找到的这些店铺（注意：如果信息不完全或无法确认为可能的合作机构，该信息为失效数据），准备好采访路线，并准备好全部资料，和照相机、摄影器材等（有些优质店铺的合作需要摄影，请事先对店铺质量开始分析，分析工作通常是培训老师指导完成）
8. 正式进入与目标美容店的谈判过程
9. 达到的目的是：签署合同成功的，指标为 20 家

二. 奖励说明：

1. 100%在指定的时间内验收完成 100%支付报酬， 如果延期完成， 无法支付劳动报酬
2. 20 家店完成, 每家为 200 元
3. 少于 20 家，每家为 150 元
4. 多于 20 家，每增加一家，每增加的店为 300 元，上限为 50 家

三. 资源分配说明：

1. 该订单为小组订单，需要小组人员协作完成，小组人员订单从小组协作订单中有组长自由分配。不单独纳入订单



2. 圆满完成该任务后将纳入订单说明，独立核算，自负盈亏。

四. 报酬及结算说明:

1. 找图片,地址和协助签署协议为人民币 200 元 (在制定时间内完成 100%),签署协议后的第 15 天支付订单金额的 50% (需要确认签字文件)
2. 协议执行 3 个月后为有效合作机构, 支付订单金额的 50%(避免合作机构签署后不提供合作), 两个月为无效。
3. 合作机构合作进入第 4 个月, 可领取每个店管理费用人民币 200 元 (需要签署新的订单合同)
4. 独立谈判成功的订单费用为人民币 500 元, 以后每月的管理费用为人民币 200 元, 按标准服务收费标准核算, 这个店开发出来的客户, 签证组长提成为人民币 1000 元/客户 (需要新订单), 其中培训老师为 10%, 签证组长收益= 1000- 培训老师 10%=900, 店本身的提成另为人民币 ¥250-¥500 元每客户, (如果提供介绍玉兰项目业务内容的培训、场地等)
5. 签证组可以是个人或是独立的法人机构。独立的法人机构下可设多个签证小组, 独立的法人机构享受 ¥2000 人民币/小组提成。

五 所需文件资料名单:

- 将美丽进行到底指定服务机构合作协议书操作说明
- 《将美丽进行到底指定服务机构申请表》
- 《将美丽进行到底回执表》
- 《将美丽进行到底指定服务机构合作协议书》
- 《将美丽进行到底》宣传手册
- 《芝加哥欢迎您》电视片 CD100 光碟
- 签证经理名片

玉兰签证服务中心主任

丁学群

二〇一〇年一月十六日